

服部経営塾へのお誘い 2007年度

NSBC

Next stage Business Consultants
ネクストステージ・ビジネス・コンサルタンツ

全員参加型勉強会

NsBCでは、2005年6月より服部経営塾を開催させていただいており、多くの方々のご参加とご協力をいただき、はや三年目となります。

服部経営塾はその名のとおり、当社代表取締役服部吉伸が主宰する異業種交流勉強会であり、これまでに服部ならびにNsBCと何らかの形でお付き合いさせていただいた方々に、ご参加を呼びかけています。

服部経営塾の基本スタイルは

- ・服部の講義
 - ・参加企業様の経営戦略
 - ・参加企業様の製品開発などに関するプレゼンテーション・報告
- などを基に、参加者全員で議論を尽くし、理解を深め、内容をブラッシュアップするといった形式をとっております。

参加しやすく、親しみやすい、それでいて学習効果の高い「塾」になっています。

次の経営ステージを招来するために

企業の現場、公的機関との共同調査、刊行前の著書などから、経営に役立つスキル・ノウハウを提供しています。

参加企業様からのプレゼンテーション・報告は

- ・実際にその企業様が取り組まれている戦略
- ・戦略の実施状況

などをご発表いただいています。

これに対して、参加者全員でアドバイスを送り、実現に向けて内容をブラッシュアップしていきます。もちろん時には服部の厳しい言葉もあります。

このような場を通して、ご参加いただいている企業が次の経営ステージへと進まれるための一助となれればと考えております。

最近の講義内容 1

- 2006年4月（金）：参加企業「戦略に関するプレゼンテーション」
ケーススタディ「メイン取引先になるための
営業戦略」
- 2006年4月（土）：ケーススタディ「メイン取引先になるための
営業戦略」
- 2006年5月（金）：参加企業「経営戦略の実行と検証」× 2社
- 2006年5月（土）：参加企業「経営戦略の実行と検証」× 2社
- 2006年6月（金）：服部・西台講義「リーダーシップ論」
6月より開催の営業講座の概要ならびに使用
システムの説明
- 2006年6月（土）：参加企業「本年度経営戦略の発表」
参加団体「中小企業向け補助金の概要に関
する説明」

最近の講義内容 2

- 2006年7月（金）：参加企業「協同組合とは何か？」
服部・西台講義「リーダーシップ論」
- 2006年7月（土）：服部・西台講義「リーダーシップ論」
- 2006年9月（金）：参加企業「経営戦略の実行と検証」
- 2006年9月（土）：服部講義
- 2006年10月（金）：服部講義
- 2006年10月（土）：参加企業「現状の分析と取り組み事項」
- 2006年12月（土）：参加企業「経営戦略の発表」
- 2007年1月（金）：服部講義「ケーススタディによる学習」
ケーススタディ「女性営業担当者」
- 2007年1月（土）：服部講義「ケーススタディによる学習」
ケーススタディ「女性営業担当者」
- 2007年2月（金）：ケーススタディ「中小企業の製販一体組織」
- 2007年2月（土）：ケーススタディ「中小企業の製販一体組織」

最近の講義内容 3

- 2007年3月（金）：ケーススタディ
「投資か返済か - 零細小売店の事例」
「改革の断念」
- 2007年3月（土）：ケーススタディ
「投資か返済か - 零細小売店の事例」
「改革の断念」
- 2007年4月（金）：服部講義「ブルーオーシャン戦略」
- 2007年4月（土）：服部講義「ブルーオーシャン戦略」
- 2007年6月（金）：服部講義「リーダーシップ養成講座」
- 2007年6月（土）：服部講義「リーダーシップ養成講座」

土曜日も開講

平日は学びにくいという方のために、土曜日にも「塾」を開講しています。学ぶ意欲のある人には徹底してお付き合いしたい。このため、受講者が1人であっても開講いたします。

休日である土曜日は

- ・ 学ぶ意欲の高いサラリーマン、管理者の方
- ・ どうしても平日に出られない経営者の方

を対象に開講します。

土曜日は「経営能力の養成」に主眼を置き、主として最新情報のレクチャー、ケーススタディ、パソコン持参による実習などをカリキュラムの中心とします。

自己啓発に努め、自らの将来を自らの手で切り開きましょう。

進化する服部経営塾

「学びやすい環境の提供」

2006年度より土曜日の講義を追加し、月2回の開催とすることで、これまで業務上の都合などで参加できなかった方にも参加の機会をご提供いたします。

「より理解を深めていただくための環境の提供」

議論が白熱し、毎回、時間不足となっておりますが、ご参加いただいている方々により理解を深めていただくためにも、講義終了後に懇親会の場を設け、時間の許す限り議論を続けていただいております。

「より多様な業種、業界、役職の方々のご参加」

内容、議論をより充実させるためにも、より多様な方々のご参加をお待ちしております。

服部経営塾の概要

開催月：4月、6月、7月、9月、10月、12月、1月、2月

開催日：開催月の第2金曜日、第2土曜日

いずれかご都合のよろしい日にご参加ください。

開催時間：15時より3時間

開催場所：NsBC大阪オフィス

費用：20,000円（年間）

事務運営費として、最初にご参加いただいた際に頂戴いたします。

懇親会：自由参加。講義終了後、そのまま18時頃から約3時間程度、毎回、懇親会を開催しております。費用は毎回約4,000円を頂戴しております。

その他：1月新年会、12月忘年会、懇親ゴルフ（随時）、海外視察旅行（今年は11月23日～30日で予定、視察先は米国）などを行っております。

今後のスケジュール（2007年）

7月 13日（第二金曜日）
14日・15日（第二土曜日）
豊岡にて開催

8月 休み

9月 14日（第二金曜日）
15日（第三土曜日）

10月 12日（第二金曜日）
13日（第二土曜日）

11月 休み

12月 21日（第三金曜日）
22日（第四土曜日）

10月は企業訪問（経営塾参加企業様、淡路島）とさせていただく可能性があります。



Next stage Business Consultants

ネクストステージ・ビジネス・コンサルタンツ

〒534 0027

大阪市都島区中野町4 6 13

プレステージ桜ノ宮906号

最寄駅：JR大阪環状線 桜ノ宮駅 西出口より徒歩2分

TEL：06-6358-5300

FAX：06-6358-5302

ホームページ：<http://www.nbcjp.com>

メール：nbc@nbcjp.com



代表取締役 服部吉伸